

证券代码：000498

证券简称：山东路桥

山东高速路桥集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-03

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	通过中信证券股份有限公司电话系统接入电话会议的投资者： 中信证券股份有限公司 罗鼎、杨畅、郑雅蓝、刘颖飞 广宇集团股份有限公司 李斌 北京鼎萨投资有限公司 张王品 广东宏道投资有限公司 庄自超 盈峰资本管理有限公司 张庭坚 华商基金管理有限公司 常宁 四川峨胜水泥集团股份有限公司 欧雪梅 通过兴业证券股份有限公司电话系统接入电话会议的投资者： 兴业证券股份有限公司 孟杰、黄杨、童彤 上海宁泉资产管理有限公司 邱炜佳 中朔投资控股（深圳）有限公司 吴刚祥 君泉资产管理有限公司 陈昱霖 汇丰晋信基金管理有限公司 吴培文
时间	2021年2月4日 09:30-10:07、10:40-11:10
地点	山东高速路桥集团股份有限公司 25楼
上市公司接待人员姓名	财务管理部副部长 洪福军 证券事务代表、证券管理部副部长 李文佳

<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>一、向通过中信证券股份有限公司电话系统接入电话会议的投资者介绍公司业绩快报及订单情况，并互动交流如下：</p> <p>1. 公司 2020 年新签订单的行业结构如何？新兴行业占比多少？</p> <p>行业结构上看，2020 年，公司新签订单主要分布在路桥施工、房建、市政、高铁、河道疏浚及污水处理等 10 多个类别。2020 年，公司中标额 701 亿元，其中路桥施工类最多，排名第一。</p> <p>2. 公司 2020 年新签订单的地域分布情况如何？</p> <p>地域结构上看，2020 年，公司新签订单主要分布在山东、四川、云南、湖北、甘肃等全国 20 多个省市地区，其中山东省外的订单比例大约在 30%左右。</p> <p>3. 公司 2020 年订单量快速增长，主要是路桥施工行业的订单增长，还是新领域订单的增长？</p> <p>2020 年，公司中标了潍坊至青岛公路及连接线工程、济南绕城高速公路二环线西环段工程等大型工程项目，新签订单中路桥施工类订单占比较高。公司注重开拓新兴业务领域，如轨道交通、装配式建筑领域等。公司拥有专业的子公司开展装配式建筑业务，2020 年，新收购山东莱钢绿建公司，完善了建筑钢结构产业链，加快做强做优钢结构建筑业务板块，为公司拓展装配式建筑领域奠定了基础。</p> <p>4. 公司成立区域公司的目的是什么，对西部地区的拓展和布局情况如何？</p> <p>2020 年，公司在全国重点区域进行布局，成立了西部建设公司、湖北建设公司、云南建设公司。主要</p>
----------------------	---

目的是把握西部地区、湖北地区、云南地区基础设施建设机遇，响应国家及当地发展战略，进一步抢占市场。公司在西部采取 PPP、EPC+F 等方式进军房建、市政，轨道交通、河道疏浚及污水处理等板块，完成业务布局。下一步，公司将充分发挥区域公司的地域优势，加大经营开发力度，实现预期收益。

5. 国家环保要求及环保目标对公司主营业务有何影响？这方面公司技术储备如何，业务开展情况如何？

国家环保要求及环保目标给公司带来一定的市场机遇。公司目前从事的养护再生业务、参与的水利环保项目，如亲水平台打造，滨水植物的全面覆盖以及从事的污水处理项目等，符合国家环保趋势。公司子公司从 2001 年开始进入养护施工领域，2005 年开始开展再生环保业务，公司环保类业务在施工企业中起步较早，具有一定的竞争优势。

6. 公司收购尼罗公司和山东外经公司，未来海外市场布局方面有何打算？

公司海外项目中标额逐年增长，实现了从借船出海、搭船出海、到独自出海的突破。近年来，基于海外市场需求，公司海外业务规模增长较快。2020 年，公司收购尼罗公司和山东外经公司，这两家公司是代表山东高速集团品牌和形象的国际化窗口，多年来，积累了深厚的海外资源和开展国际化业务的人才。本次收购完成后，有利于公司在海外快速打造山东高速路桥品牌，发挥协同效应，实现产业链延伸，提升公司核心竞争力和国际市场影响力。

7. 2020 年公司业绩增长，对现金流有何影响？

公司订单量增长带来的现金流压力可通过多种方式缓解，如更加合理的融资筹划、引入联合体共同投标等，压力不是很大。2020 年，公司发行了票面利率 3.13% 的公司债、票面利率 2.5% 的超短融、定向募集了资金，为公司发展储备了部分中长期低利率资金。

8. 公司所在行业的竞争格局如何，主要竞争对手有哪些？

公司在山东省内区域优势明显，市场占有率高，控股股东山东高速集团是山东省最大的交通项目投融资主体，占有重要地位。公司所在的路桥施工行业属于完全竞争行业。在国内，公司的竞争对手主要有大型、全国性建筑企业如中国交建、中国铁建、中国中铁、中国建筑等央企及旗下从事公路工程施工的企业；各省市自治区从事公路工程施工的企业，如四川路桥等，该类企业具有良好的地方公共关系；以民营企业为代表的公路工程施工企业，如成都路桥等。在国外市场上，公司面临的竞争对手主要有三类：一是国际知名的工程承包商、跨国公司；二是国内走出去的央企建筑企业；三是项目所在地区本土的工程承包商等。

9. 公司设备租赁购买等方面是如何精细化管理的？

公司注重精细化管理与创新，在集中采购、数字化建设等方面持续突破，通过成本信息管理系统等数字化建设，促进项目成本动态精确控制；成立专业子

公司搭建设备租管平台，通过集中采购、网络采购等方式，改变了分散采购成本高的状况，降低机械设备物资采购租赁成本，提高效率，切实实现降本增效。

二、向通过兴业证券股份有限公司电话系统接入电话会议的投资者介绍公司业绩快报及订单情况，并互动交流问答如下：

1. 公司 2020 年新签订单的结构和省内外占比情况如何？

公司 2020 年新签订单主要分布在路桥施工、房建、市政、高铁、河道疏浚及污水处理等十多个类别。2020 年，公司中标额 701 亿元，半数以上为路桥施工类订单，主要分布在山东、四川、云南、湖北、甘肃等全国 20 多个省市地区。山东省外的中标比例大约在 30%左右。

2. 在疫情冲击下，公司 2020 年业绩仍高速增长的原因是什么？未来年度公司业绩是否能继续保持高速增长态势？

2020 年初，因疫情导致工地工人返程受限，在一定程度上延缓了工程进度，公司一季度产值和收入也受到了影响。但对于施工行业，一季度为施工淡季，公司可通过二季度的进度来弥补。从整个年度来说，疫情对施工的影响还是有限的。未来年度，公司会持续加大市场开发力度，争取在业绩上取得新的突破。

3. 公司主营业务是路桥施工，开拓新业务领域的目的是什么的？

公司主营业务是路桥施工，为全面提升公司可持

	<p>续发展能力，进一步扩大市场优势和竞争优势，近年来，公司不断拓展新业务领域。2020年，公司收购了中铁隆公司、山东莱钢绿建等，在城市轨道交通基础设施、水环境治理、装配式建筑等方面积极开拓市场，以期形成新的利润增长点。</p> <p>4. 公司之前年度出现过归母净利润下滑的情况，在完全竞争的建筑行业，公司通过何种措施保证归母净利润平稳增长？</p> <p>建筑施工行业是一个周期性行业，建筑材料价格上涨等都会造成公司净利润降低。2020年，公司归母净利润等增长较大，一是由于公司加强标前测算，中标价更趋于合理，项目合同毛利率较同期升高；同时投建一体化项目毛利率较传统项目毛利率普遍较高，要求投标人既有施工优势，又要有较强的投融资能力，这对公司来讲是一种机遇。二是公司持续加大创新力度，重视通过科技创新、优化施工组织方案、标准化建设等形成自身核心生产力，保障工程质量、加快进度的同时降低施工成本。三是公司注重精细化管理，在科研创新、集中采购、项目管理、数字化建设等方面持续突破，通过多种措施降低机械设备物资采购租赁成本，促进降本增效。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021年2月4日